

“地道にコツコツ”と全国500社超の事務所の信頼を集め、**日本最大級の**

「税理士探しのサポートサイト」を構築した男



日本企業支援センター
代表取締役 **丸山 隆之** まるやま たかゆき

1979年、東京都生まれ。高校卒業後、自衛隊に入隊。2002年に長距離トラックのドライバーに転職する。その後、自動車販売ディーラーや営業代行企業を経て、営業ノウハウを身につける。2009年1月に日本企業支援センター株式会社を設立し、代表取締役役に就任。2011年2月、日本最大級の税理士総合サイト「T-SHIEN」をオープンする。

日本企業支援センターは、日本最大級の税理士総合サイト「T-SHIEN」を運営し、個人事業主や中小企業の税理士探しをサポートしている。代表取締役の丸山氏は高校卒業後、自衛隊に入隊。「地道にコツコツと物事に取り組み持久力」を身につける一方、自らの実力を外で試みたいと起業を決心した。その後、営業代行企業などで多くの経験を積み、営業部長として新規事業の立ち上げを担当。そのノウハウをもとに、2009年1月、日本企業支援センターを起業した。連載第3回目の今回は、丸山氏が転職を通じて培った「地道にコツコツ」という姿勢について聞いた。

転職の中で培われた「地道にコツコツと物事に取り組み持久力」

——起業するまでに、さまざまな職業を経験したのですか。

はい。自衛隊を退官してから、中古車販売、長距離トラックのドライバー、通信会社、さらにIT企業と4回の転職を経験しました。この転職経験では上司や同僚に恵まれ、仕事を通して多くのことを学べました。今の自分は、まさに「仕事に育て

てもらった」と思っています。

——具体的にどのような学びがあったのですか。

現在、展開しているビジネスもそうですが、「地道にコツコツ」と継続していくには、必ず「成長」に繋がるといふことを学びました。これは私が経験したすべての仕事に共通しています。私は長距離ドライバーだった頃、10トトラックで雑貨を運んでいました。手積み手降ろしの大変な作業で、ここでの仕事の優劣は積み下ろし作

業の速度でしたので、私は毎日、自らの作業速度を計測し、1日1秒でも短縮するための努力をしました。その頃の私は22歳で、現場で最年少ということもあり、早く認められたい一心でした。そのうちに、「あいつに頼むと速い」と認めてもらえるようになり、仕事の依頼が増えていきました。あの時はうれしかったですね。

——自らの努力が認められたわけですね。

はい。また、通信会社では営業を理論で考えることを教わり、お客さまに資料を送る件数や商品説明の練習を行う回数などをコツコツと積み上げました。そうすることで目標を達成していったのです。これはとても楽しかったですね。この目には見えなモノでも「コツコツと積み上げる」ことを学んだおかげで、その後に就いたサービス企画の仕事に役立ちま

した。お客さまのニーズやクレームを毎日、収集・記録して全体の統計をとり、一番多い内容からサービス企画に反映させる。そうすることで、提案する際にも企画に説得力が生まれます。積み上げたものを振り返り、次に活かしていたら、結果的に企画になったという感じですね。「コツコツと積み上げる」ことの効果は、何よりも自分自身が過去に積み上げてきたものを振り返り、次につなげることで成長を実感できるという点ではないでしょうか。

過去の経験を地道に積み上げ、昨日の自分よりも今日の自分を成長させようと努力する。そして、それが結果につながる。この成長する実感と楽しさをさまざまな職場で与えてもらえたことには、今でも感謝しています。

お問い合わせはコチラ

0120-955-761

T-SHIEN

検索

www.taxaccounting-shien.com/

日本企業支援センター株式会社

設立/2009年1月

事業内容/会社設立支援事業、中小企業向けの会計事務所の紹介事業、WEB制作、システム開発事業、その他BtoB事業

URL/http://j-shien.co.jp/

